

# NLP & COACHING

**Basisseminare  
2010**

**Seminarhaus  
„Alte Schule Partenstein“**



Grundlagen-Seminar zu  
**Coaching Methoden** und  
**Neurolinguistischen Programmieren**



**MINDMARKETING INSTITUT**  
Oberer Weg 12 - 97846 Partenstein  
T: 09355/975125  
info@mindmarketing.de  
www.mindmarketing.de

## ANMELDUNG zum NLP-Basisseminar am

Vorname \_\_\_\_\_

Nachname \_\_\_\_\_

Straße \_\_\_\_\_

PLZ/Ort \_\_\_\_\_

Telefon \_\_\_\_\_

Email \_\_\_\_\_

Alter \_\_\_\_\_

Beruf \_\_\_\_\_

### Seminargebühr 240€

40€ Studenten- bzw.  
Geringverdienererrabatt

Ich benötige eine Hotelliste

Jeder Teilnehmer/in trägt für sich und seine Handlungen während der Veranstaltung die volle Verantwortung. Für verursachte Schäden kommt er/sie selbst auf und stellt den Veranstalter, sowie Kursleiter von allen Haftungsansprüchen frei. Das Seminar ist eine Bildungsveranstaltung und kann kein Ersatz für eine medizinische oder psycho-therapeutische Behandlung sein. Weiterhin gelten unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen, unter <http://www.mindmarketing.de/agb.html> jederzeit einsehbar.

\_\_\_\_\_  
Datum / Unterschrift

## TRAINER

**Rolf Söder**, Jahrgang 1962  
Lehrtrainer DVNLP und IANLP,  
Dipl.-Ingenieur, Trainer und Coach,  
Leiter der MINDMARKETING Werkstatt

## SEMINARGEÜHR/ANMELDUNG

Die Seminargebühr beträgt 240€, Studenten und Geringverdiener erhalten einen Rabatt von 40€ netto. Kosten für Verpflegung und eventuell anfallende Übernachtungen sind selbst zu tragen. Die Anmeldung erfolgt ausschließlich schriftlich und ist verbindlich mit dem Eintreffen bei MINDMARKETING. Nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und Rechnung. Bei Abmeldung bis zu 4 Wochen vor Seminarbeginn wird die Gebühr kostenfrei erstattet, weitere Infos unter <http://www.mindmarketing.de/agb.html>

## TERMINE / SEMINARZEITEN

Termine in 2010:  
**09.-10.01.2010**    **13.-14.02.2010**  
**15.-16.05.2010**    **03.-04.07.2010**  
**Zusatz-Termin: 21.-22.08.2010**  
**09.-10.10.2010**

Die Seminarzeiten sind:

## VERANSTALTUNGSORT

Seminarhaus ALTE SCHULE,  
Oberer Weg 12 - 97846 Partenstein



# NLP...COACHING...NLP...COACHING...NLP...COACHING

**NLP**, das neurolinguistische Programmieren, handelt von Kommunikation und ist ein Trainingsprogramm für die persönliche Entwicklung. Seine Methoden sind gut geeignet, um lösungsorientierte Veränderungsprozesse bei sich selbst und anderen Menschen anzuregen. Somit liegt es nahe, Coaching mit NLP Techniken zu praktizieren. Das **NLP** birgt eine große Menge an Techniken und Konzepten, die förderlich für die persönliche Entwicklung sind. NLP lehrt professionelle Kommunikation, steigert Souveränität und erweitert persönliche Flexibilität.

**NLP**-Methoden finden mittlerweile Anwendung in vielen Themen, Gebieten und Bereichen, wie zum Beispiel:

**Training und Coaching**

**Personalarbeit**

**Management und Vertrieb**

**Therapie und Medizin**

**Pädagogik und Sozialarbeit**

.....und überall dort, wo  
**Menschen kommunizieren.**

NLP und Coaching Ausbildungen bieten dementsprechend ein vielfältiges Teilnehmerspektrum, was natürlich einen fachübergreifenden Austausch bewirkt.

Das **NLP & COACHING BASISSEMINAR** bietet mit zwei Seminartagen einen guten Einstieg in die wichtigsten Modelle und Methoden des neurolinguistischen Programmierens und damit einen tiefen Einblick in das Feld des Coachings. Die Teilnehmer sammeln, neben den theoretischen Inhalten, Erfahrungen im Umgang mit dem Werkzeugkoffer des **NLP**. Dazu werden Übungen angeboten, die den Teilnehmern einen Eindruck vermitteln, wie **NLP** im Coaching-Einsatz wirkt. Des Weiteren werden die Phasen eines Coaching Prozesses erlernt, um einen ersten Überblick zu bekommen, wie eine Coaching-Sequenz zu gestalten ist



Wir empfehlen die Teilnahme an einem Basisseminar, um in eine **NLP-PRACTITIONER-** oder **Business Coach-Ausbildung** einzusteigen, die regelmäßig in unserem Seminarhaus starten.



**NLP** ermöglicht unter anderem:

**Verhalten zu analysieren, zu hinterfragen und zu verändern.**

**Das Verständnis für Kommunikationsprozesse zu erweitern.**

**Sich leichter und genauer auf das Weltbild, die Realität unseres Gegenübers einzustellen.**

**Ziele erfolgsorientiert zu erarbeiten und auch zu erreichen.**

**Toleranz und Flexibilität im Umgang mit Menschen zu erweitern.**

**Bewusster und umfassender wahrzunehmen**

.....und vieles mehr, was ein Coach gut gebrauchen kann!

